14-15 февраля 2014 Красноярск станет одной из площадок масштабного бизнес-форума. Одновременно во многих городах России пройдет конференция, посвященная продажам и маркетингу для малого и среднего бизнеса. К участию приглашаются владельцы и руководители предприятий, отвечающие за развитие компании, стратегию маркетинга, организацию отделов продаж и сервиса.

Задача конференции: передать участникам простые и работающие методики повышения продаж и маркетинга, познакомить с последними разработками, новыми технологиями ведения бизнеса и обменяться опытом с практикующими специалистами.

Инновационный подход к организации конференции предполагает совмещение выступлений экспертов в Красноярске с прямой трансляцией из Москвы, что создает уникальную возможность принять участие в мероприятии большому кругу представителей малого и среднего бизнеса.

Конференция подготовлена компанией B2Bbasis (Москва) совместно с Консалтинговым Бюро «Profit Lab» (Красноярск) и «Сообществом молодых предпринимателей Красноярского края»

14 февраля: Маркетинг и продажи

практические инструменты для малого и среднего бизнеса

[Для кого?  *Нажмите для раскрытия*Зачем (что дает)?  *Нажмите для раскрытия*](http://conference24.ru/)

Что в программе?

доклады известных экспертов и максимум практических инструментов

9:15 регистрация
10:00 открытие конференции

Как получить максимум от конференции

**Александр Таптыгин**

Региональный организатор конференции

10:20-11:10

На работу как на праздник. Монетизация эмоций.

**Александр Борисенко**

Шоумен, радио и телеведущий, главный редактор "Дорожного радио Красноярск", автор и идейный вдохновитель популярных мероприятий: "Сало в шоколаде", "Майки-шоу" и многих других.

11:15-12:05

CRM-технологии. Бизнес на "автопилот"

**Максим Алпатов**

Бизнес-консультант, эксперт по автоматизации бизнеса и построению управленческих систем, владелец и руководитель нескольких компаний в Тольятти и Самаре. 10-летний опыт в бизнесе, 5-летний опыт преподавания в IT-сфере.

12:10-13:00

Предложение мафии. Как быстро нарастить сеть продаж

**Александр Таптыгин**

Бизнес-консультант, эксперт по увеличению продаж, практик с 14-летним опытом в продажах и бизнесе, владелец и руководитель нескольких компаний.

14:00-14:10

Вебинары на службе у маркетинга

**Виктор Христенко**

Генеральный директор Firmbook, эксперт по вебинарам и маркетинговым коммуникациям

14:15-14:45 (онлайн трансляция)

Как заставить клиентов работать на вас? 5+8 способов

**Ия Имшинецкая**

Эксперт №1 по системному продвижению. 100% авторские технологии. Первый тренинг – в октябре 1998 года. Более 230 разработанных и успешно внедренных проектов продвижения в 40 городах 5 странах

15:00-15:35 (онлайн трансляция)

Лидогенерация: как увеличить поток обращений

**Максим Горбачев**

Cоавтор нескольких бестселлеров по продажам, входит в десятку лучших бизнес тренеров-консультантов по продажам в РФ

15:40-16:05

Клиенты на всю жизнь. Управление лояльностью.

**Сергей Землянов**

Бизнес-консультант, эксперт про продажам в В2B и в построении отделов продаж, собственник и руководитель двух компаний.

16:10-16:55 (онлайн трансляция)

Не то же самое про партизанский маркетинг

**Александр Левитас**

Международный бизнес-тренер и консультант, эксперт №1 по партизанскому маркетингу, автор бестселлера "Больше денег от Вашего бизнеса"

17:00-17:45 (онлайн трансляция)

Как стать №1 в том, что ты делаешь?

**Игорь Манн**

Автор бестселлеров по маркетингу и PR, издатель

17:50-18:30

ДНК конкурентоспособности

**Ефим Чеботарев**

Бизнес консультант, бизнес-тренер, эксперт по стратегическому управлению и оптимизации бизнес-процессов, автор множества публикаций по вопросам управления и коммуникативной компетентности руководителя.

19:00-19:45 (онлайн трансляция)

Люди как основа успешности отдела продаж. Почему? Где? Сколько? Как?

**Дмитрий Норка**

Эксперт в области практик консультационных и комплексных продаж и управления продажами. Главный редактор Журнала "Личные продажи". Автор 3х книг по продажам

19:50-20:15 (онлайн трансляция)

Построение комплексной системы продаж

**Алексей Манихин**

Эксперт по организации конвейерных продаж. Управляющий партнер Prime Time Forums

20:15-20:35 (онлайн трансляция)

CRM внедрили, что дальше? Как повысить продажи

**Вадим Дозорцев**

Создатель и управляющий партнёр консалтинговой компании "Berner&Stafford". Ведущий консультант в области управления продажами в России.

20:40-21:00+

"Партнерский Networking" специальное мероприятие.

Ведущий легко и непринужденно перезнакомит всех участников, а Вы получите контакты, новых партнеров и предварительные договоренности по взаимному продвижению. На мероприятии Вам потребуется 100 визиток.

15 февраля: Личная эффективность руководителя

мозг «на прокачку» или как успевать все и не забыть про главное

[Для кого?  *Нажмите для раскрытия*](http://conference24.ru/)
[Зачем (что дает)?  *Нажмите для раскрытия*](http://conference24.ru/)

Что в программе?

доклады известных экспертов и максимум практических инструментов

9:15 регистрация
10:00 открытие конференции

Как получить максимум от конференции

**Максим Смирнов**

Региональный организатор конференции

10:20-11:10

Как управлять десятками проектов одновременно?

**Дмитрий Магировский**

Самый молодой бизнес-консультант России и СНГ. Один из самых молодых миллионеров страны. Руководитель трех представительств компании Инфобизнес2.ру

11:15-12:05

Антилидер. Бороться или дружить?

**Ирина Тарасенко**

Бизнес-тренер, эксперт по управлению персоналом и формированию кадровой политики предприятия, 5-летний опыт работы директором по персоналу компаний со штатом до 2000 сотрудников, член Национального Союза Кадровиков.

12:10-13:00

Путь силы: идеи и технологии

**Елена Барышникова**

Эксперт по личной эффективности руководителя, практик с 12-летним опытом в продажах и проведении тренингов, директор тренингового центра «Deepsovetnik»

14:00-14:45 (онлайн трансляция)

Влияние и воздействие. Ловушка личной эффективности

**Владимир Козлов**

Консультант по управлению переговорами с 25 летним опытом, преподаватель программ МВА, профессор АВН, профессор МААН, автор десятков книг.

14:50-15:35 (онлайн трансляция)

Сотрудник для миллионной прибыли или кто вам нужен как наемный персонал

**Павел Колесов**

Опыт ведения тренингов - 15 лет. Автор книги "Тренинг Достигаторства". Владелец Сибирского Центра Обучения и тренинг-центра pavel-kolesov.ru

16:10-16:50 (онлайн трансляция)

Крутая команда. Как создать команду достигаторов.

**Татьяна Коробейникова**

Практик с 16 летним опытом в продажах. Опыт создания 10 отделов продаж в своих компаниях. 17 крупных консалтинговых проектов.

**Сергей Савинов**

Эксперт по маркетингу и продажам, соучредитель несколькх компаний и преподаватель MiniMBA.

16:55-17:20 (онлайн трансляция)

Использование внутренних ресурсов сотрудника для повышения эффективности бизнеса

**Алексей Мишин**

Издатель, главный редактор журналов "T&D Director", "Коучинг в организации", генеральный директор компании "FineConsulting", автор курса "Эффективный бизнес на рынке профессиональных услуг".

17:20-17:40 (онлайн трансляция)

Совершенная система найма персонала.

**Андрей Веселов**

Эксперт по корпоративным продажам. Предприниматель с 17 летним опытом продаж в B2B. Автор 3х книг и 2х патентов. Основатель портала вебинаров B2B basis.

17:50-18:25

Работа с поставщиками. Основные риски и способы защиты

**Сергей Красноусов**

Кандидат юридических наук, эксперт Комитета Торгово-промышленной палаты Российской Федерации по безопасности предпринимательской деятельности.

19:00-19:45 (онлайн трансляция)

Управляй или подчиняйся

**Александр Фридман**

Бизнес-консультант, эксперт по личной эффективности руководителя, автор 42 программ и 6 специальных курсов для обучения руководителей и менеджеров, член совета директоров ряда компаний.

19:50-20:35 (онлайн трансляция)

Fast менеджмент. Управленческие кубики

**Федор Нестеров**

Основатель Школы владельцев бизнеса Fast Management. Автор книг: Fast Management и Записки бизнес-травматолога. Практик #1 по развитию бизнеса из малого в средний.

20.40-21.00+

Завершение конференции. Призы. PR вашей компании на камеру. Свободное общение.

Всем участникам выдается сертификат: